WIN

RÉSEAU MONDIAL DES INDUSTRIES INC.
WORLD INDUSTRIES NETWORK INC.

Séminaires et Ateliers
Projet et Prix

Présenté à :

WIN Réseau mondial des industries inc. est reconnu :

Vous pouvez bénéficier de subventions d'Emploi-Québec pour nos programmes de séminaires, séminaires sur mesure, tests de fonctionnement et notre coaching. **Notre numéro de certificat d'agrément d'Emploi-Québec est le 0059291.**

Nous sommes reconnus comme organisme formateur agréé par la Commission des partenaires du marché du travail aux fins de l'application de la Loi favorisant le développement et la reconnaissance des compétences de la main-d'œuvre.

CCIBDC Chambre de commerce et d'industrie Baie-des-Chaleurs

Qu’est-ce que WIN
Réseau mondial des industries inc. ?

WIN Réseau mondial des industries inc. est le réseau qui améliore les compétences, les opportunités d’affaires et le succès des entreprises. Dans le cadre de recherches, d’études et d’expérimentations universitaires, le fondateur Martin Clark MBA, a développé des activités de la Bourse de réseautage : offres et demandes d’opportunités d’affaires, le Sélectionneur©, des Profils de compétences, des Réseaux de compétences©: des ateliers et des séminaires de co-développement pour partager des meilleures pratiques d’affaires et améliorer la performance des leaders, des équipes et des organisations.

Les activités de la Bourse de réseautage sont des rencontres pour les entreprises dans le but de les aider à développer des liens d’affaires. En s’inscrivant à la Bourse de réseautage, les participants affichent leur offre et leur demande pour améliorer leur efficience, leur efficacité dans leur prospection durant les activités. Ainsi, ils sont mieux préparés et outillés avant, pendant et après leurs rencontres.

Les Profils de compétences© d'un leader (PCL©), d'une équipe (PCE©) et d'une organisation (PCO©) aident à connaître leurs forces et leurs faiblesses.

La structure organisationnelle collaborative (SOC©) et le gestionnaire de projet stratégique (GPS©) sont des méthodes utilisées pour identifier les objectifs, les programmes, les actions et les évaluations pour les communiquer et reconnaître les améliorations. Ces Profils de compétence et ces méthodes facilitent la collaboration et les succès des organisations.

Le Sélectionneur© aide votre organisation à choisir le profil de compétences d’un candidat (PCC©) qui répond le mieux aux exigences d’un poste. Il permet d’identifier les intérêts des candidats et mettre en valeur leurs savoirs pour le poste, pour l’équipe et pour l’organisation. Le Sélectionneur© permet de mieux connaître le nouvel employé afin de mieux préparer l’entrevue et mieux l’intégrer dans l’organisation.

Les Réseaux de compétences© sont des séminaires (8h) et des ateliers (4h) de codéveloppement utilisant une méthode andragogique de gestion collaborative et d’apprentissage en action. Les réseaux de compétences aident les participants à se transformer, à devenir des leaders inspirants et à avoir une influence positive sur leur développement personnel et professionnel, sur leur travail d’équipe et sur leur développement organisationnel.

Partenariat WIN - Chambre de commerce et d'industrie Baie-des-chaleurs

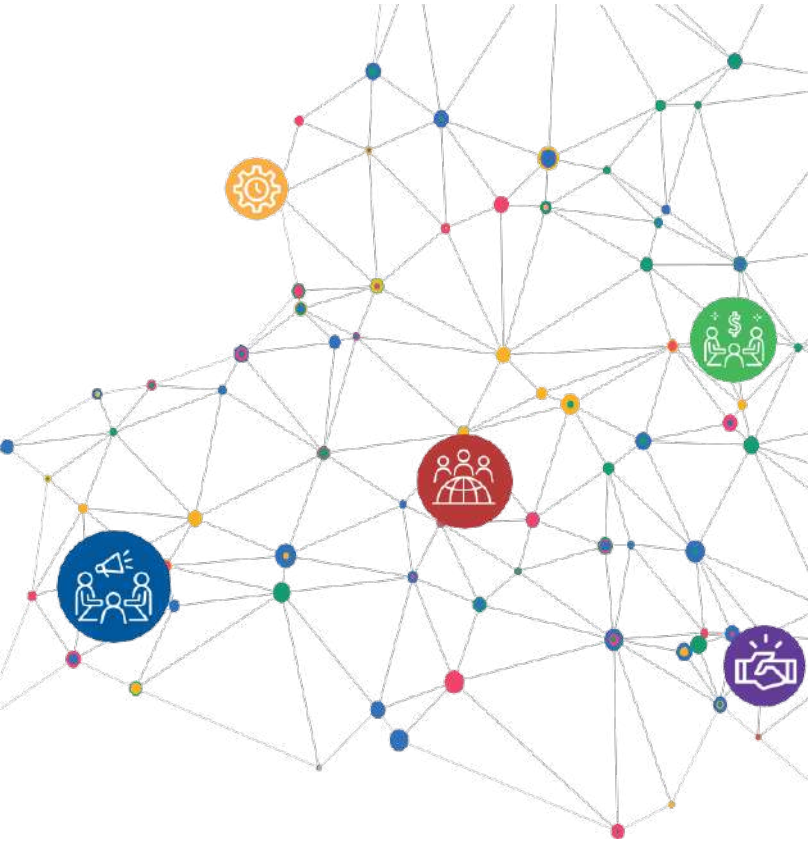
Mission, valeurs et objectifs

Mission

WIN Réseau mondial des industries inc. améliore les opportunités d'affaires, la communication et les compétences des employés, des équipes et les succès des organisations.

Valeurs

WIN Réseau mondial des industries inc. respecte la courtoisie, l'échange, l'entraide, la coopération, la collaboration, l'éthique, la confidentialité et le professionnalisme de ses partenaires.



Objectifs

WIN Réseau mondial des industries inc. fournit à ses partenaires :

- Son leadership et une satisfaction renouvelée à ses partenaires depuis plus de 24 ans ;
- Des réponses à leurs questions et besoins pour leur développement ;
- Une plateforme innovante : www.reseautage.com ;
- La Bourse de réseautage© pour développer des opportunités d'affaires ;
- Le Sélectionneur© pour choisir le meilleur profil de compétences d'un candidat (PCC©) lors de son embauche ;
- Le Sélectionneur© pour permettre de mieux vous préparer et d'avoir les arguments pour convaincre le candidat de votre choix lors de son embauche ;
- Les Profils de compétences d'un leader (PCL©), d'une équipe (PCE©) et d'une organisation (PCO©) pour connaître leurs forces et leurs faiblesses ;
- Des séminaires, des ateliers et des vidéos adaptés à leurs besoins ;
- Des Réseaux de compétences© pour faciliter le partage des meilleures pratiques d'affaires ;
- Un partage riche d'expériences entre les pairs ;
- Une expérience client incitant ses partenaires à être un acteur de développement personnel et professionnel ;
- Une approche humaniste et collaborative comme vecteur de progrès ;
- Une Structure organisationnelle collaborative (SOC©) et le Gestionnaire de projet stratégique (GPS©) pour les aider à s'améliorer ;
- Des outils andragogiques et du mentorat pour optimiser leur investissement dans leur personnel, équipe et organisation ;
- Des experts reconnus comme praticiens de l'action et des recherches appliquées.

Contexte du projet

Les Chambres de commerces et d'industries représentent les organisations les mieux placées pour aider les entreprises sur leurs territoires. Elles sont administrées par un conseil d'administration composé de dirigeants d'entreprises qui veulent améliorer les liens d'affaires entre les entreprises de leur territoire. D'après plusieurs études réalisées dans le cadre de mes recherches universitaires, il est clairement démontré que les collectivités locales manquent de moyens et de ressources à leur disposition pour aider à développer les entreprises sur leur territoire.

Lors de nos recherches, nous avons remarqué une grande volonté des dirigeants d'entreprises et de leurs employés à se mettre en réseau avec leurs voisins d'une même localité pour partager leurs meilleures pratiques d'affaires et augmenter leurs opportunités d'affaires. Pour les aider, nous avons développé deux réseaux de compétences : un réseau de compétences pour les responsables en ressources humaines (RH), un réseau de compétences pour les gestionnaires de 1er et de 2e niveaux et un réseau d'offres et de demandes pour les opportunités d'affaires.

Ces réseaux ont obtenu des résultats plus que convaincants : augmenter le dynamisme des employés, leur esprit d'initiative, leur rendement, leur confiance en eux-mêmes, tout en améliorant le sentiment d'appartenance à leur entreprise et ainsi diminuer le taux de roulement.

Exemples de réalisations d'une entreprise : les participants ont formé un comité d'amélioration continue pour mettre en application les notions apprises et faire évoluer l'ensemble de leur entreprise. Voici quelques commentaires fréquemment reçus :

> « J'ai bien aimé avoir le point de vue des participants des autres entreprises puisque nous vivons tous les mêmes problématiques. »

> « J'ai beaucoup appris car l'expert prend le temps de nous donner plein d'exemples pour s'assurer qu'on comprenne et qu'on met nos apprentissages en action dans notre entreprise. »

> « Je me sens plus en confiance. »

La moyenne des notes d'appréciation des participants pour le projet :

Déroulement :	**96,43 %**
Apprentissage :	**93,76 %**
Appréciation globale :	**94,09 %**

À la lumière de ces résultats, nous désirons poursuivre nos activités et développer une collaboration avec la **Chambre de commerce et d'industrie de la Baie-des-chaleurs (CCIBDC)**.

Dans le cadre de ce nouveau projet de réseautage, nous voulons aider la CCIBDC à mettre en place des activités de réseautage pour améliorer la collaboration entre les entreprises. Ce nouveau projet a pour but d'aider les entreprises de la Baie-des-chaleurs à se rencontrer pour développer des opportunités d'affaires et partager leurs meilleures pratiques d'affaires.

WIN WORLD INDUSTRIES NETWORK

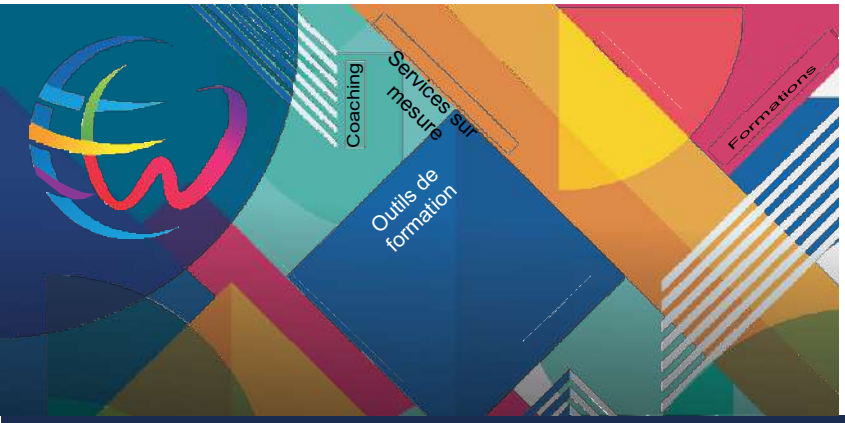
Objectif du nouveau projet

Objectif du nouveau projet

Le nouveau projet de WIN Réseau mondial des industries inc. consiste à développer un réseau d'opportunités d'affaires et des réseaux de compétences d'affaires novateurs offrant aux entreprises une valeur ajoutée pour les fonctions organisationnelles : la direction, la gestion, les ressources humaines, la production, la comptabilité et la vente.

L'objectif du nouveau projet vise à mettre en place des réseaux de compétences pour stimuler les opportunités, les échanges, l'entraide, la coopération et la collaboration afin de faciliter les transferts de connaissances et les meilleures pratiques d'affaires entre les entreprises membres de la **Chambre de commerce et d'industrie de la Baie-des-chaleurs (CCIBDC)**. En plus, nous voulons encourager la rétention d'employés en maintenant leur niveau de compétences transversales, donc leur employabilité, et ce, à tous les échelons. Le dynamisme et la cohésion, autant entre entreprises qu'à l'interne, favoriseront la croissance et la création d'emplois.

L'expertise de WIN Réseau mondial des industries inc. favorise le développement efficace de liens d'affaires étroits et ciblés entre les différentes entreprises membres de la **CCIBDC**. Les outils utilisés dans le projet permettent aux entreprises et à leurs employés d'identifier leurs forces et leurs faiblesses, de partager leurs bonnes pratiques d'affaires et de trouver des solutions aux problématiques auxquelles ils font face.



WIN Réseau mondial des industries inc. accompagne des réseaux de compétences avec une spécialisation en réseautage efficient et efficace. De plus, nous offrons aux employés de tous les départements de se rencontrer, d'échanger, de s'entraider, de coopérer, de collaborer et de développer des liens d'affaires pour améliorer leurs compétences et accroître leurs performances organisationnelles.

Les biens faits pour une entreprise engagée dans une démarche de développement en réseau se mesure rapidement par une augmentation : du rendement, du dynamisme et d'esprit d'initiative des employés, d'un sentiment d'appartenance, d'une confiance envers leur milieu de travail et en eux-mêmes.

En plus, WIN Réseau mondial des industries inc. encourage la mise en commun des ressources : par le réseautage B2B ciblé, par compétence combinée, par un service de mentorat d'équipe, par la formation et par des experts accrédités par WIN Réseau mondial des industries inc. Cela permet aux entreprises d'être précises dans leurs démarches, actions et d'atteindre un niveau d'efficience et d'efficacité supérieure pour une plus grande rentabilité.

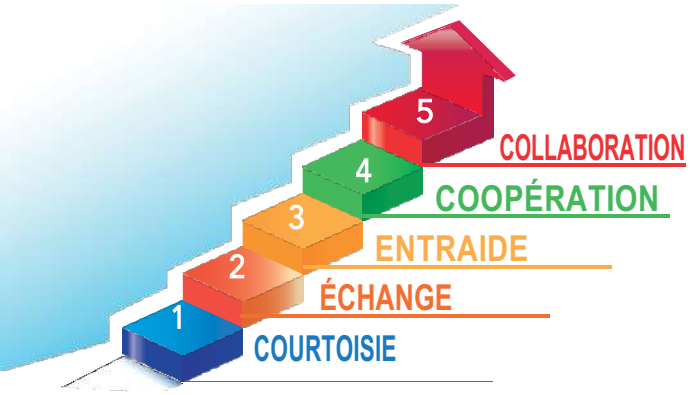
WIN Réseau mondial des industries inc. compte, sur un réseau d'affaires virtuel, avec des applications webs qui permettent aux entreprises de faire du réseautage ciblé et par besoin spécifique. WIN Réseau mondial des industries inc. est un accélérateur de résultats à la fine pointe de la technologie en concordance avec les habiletés de la nouvelle génération d'employés et d'entrepreneurs.

Méthodes proposées du nouveau projet

WIN Réseau mondial des industries inc. est fier de s'associer à la **CCIBDC** pour réaliser ce nouveau projet de réseautage essentiel pour les entreprises membres de la **CCIBDC** afin qu'elles unissent leurs forces pour être plus compétitives. Les méthodologies de réseautage interentreprises de courtoisie, d'échange, d'entraide, de coopération et de collaboration utilisent le codéveloppement efficace pour aider les entreprises à se développer de façon optimale et à améliorer leur performance. L'ère du réseautage interentreprises à la **CCIBDC** est un exemple à suivre pour le développement des liens d'affaires.

Le réseautage de courtoisie/d'opportunités d'affaires

Le réseautage de courtoisie et d'opportunités d'affaires vise essentiellement à sortir les entreprises de l'isolement auquel elles sont confrontées. Le réseautage de courtoisie se définit de plusieurs façons, par exemple, les déjeuners d'affaires, les dîners d'affaires, les cinq à sept, les visites d'entreprises et d'autres méthodes permettant de rencontrer plusieurs partenaires d'entreprises différentes. Cette façon de faire se veut une introduction au développement d'affaires en réseau.



Le réseautage de courtoisie et d'opportunités d'affaires (Bourse de réseautage) exige une offre et une demande pour être rentable entre celles-ci, peu importe qu'il s'agisse de biens, de produits, de services, d'outils de communication, de relations, de contacts ou d'opportunités d'affaires. Pour développer un réseau de courtoisie et d'opportunités d'affaires, il est primordial de connaître préalablement les aptitudes, les comportements et les techniques pour obtenir un réseautage efficace et surtout rentable. Ce type de réseautage requiert également une certaine structure, car le participant doit créer, organiser, réaliser, analyser et diffuser les résultats de ses rencontrer d'opportunités d'affaires.

WIN Réseau mondial des industries inc. offre une nouvelle application de réseautage en ligne (www.reseautage.com) pour faciliter ce processus de développement d'opportunités d'affaires. En plus de la version numérique, nous disposons encore de la version papier/crayon pour initier les membres de la **CCIBDC** à la Bourse de réseautage.

La Bourse de réseautage

La Bourses de réseautage de WIN Réseau mondial des industries Inc. se résume à une rencontre entre des entreprises dans le but de créer des opportunités d'affaires. C'est très certainement plus complet que de simplement se serrer la main et d'échanger des cartes d'affaires. Les participants doivent afficher leur offre et leur demande en s'inscrivant. Les offres et les demandes sont un gage d'efficience et d'efficacité pour les rencontres puisque les personnes peuvent voir ce que les autres participants ont à offrir ou ce qu'ils veulent obtenir. En ce sens, ils peuvent se préparer et alors perdre beaucoup moins de temps pendant la rencontre.

Les offres et les demandes sont très importantes pour le bon fonctionnement de la Bourse de réseautage et pour les rencontres d'opportunités d'affaires puisque c'est de cette façon que le réseauteur peut se préparer à bien animer la rencontre en plus d'organiser la rencontre pour qu'elle soit beaucoup plus efficace pour tous les participants.

Chaque participant à la possibilité d'avoir 5 offres et 5 demandes reliées à leur compte et il pourra choisir une offre et une demande pour les mettre de l'avant dans la rencontre d'opportunités d'affaires. Les offres et les demandes seront affichées dans la fiche de l'événement 48 heures avant le début de l'événement.

De façon anonyme, les offres et les demandes des participants ne doivent donc pas contenir leur informations personnelles ou professionnelles comme : nom, coordonné, adresse et courriel. Le cas échéant, elles seront invalidées par le réseauteur.

Bourse de réseautage

L'objectif est de créer des liens d'affaires entre les entreprises, et ce, sans compétition ni conflit. Le but est d'offrir la possibilité aux entreprises de trouver facilement ce qu'elles cherchent. C'est bien plus qu'un simple 5@7 ; les entreprises arrivent préparées pour que les rencontres soient efficaces.

Sur notre site, il est possible d'acheter les rencontres d'opportunités d'affaires à l'unité ou en paquet. Chacune des rencontres d'opportunités sera expliquée plus en détail dans leur fiche de produit respective.

Déroulement

Avant les évènements :

- Consulter d'avance qui seront les partenaires présents aux évènements ;
- Analyser les offres et les demandes des partenaires présents ;
- Identifier et présélectionner vos partenaires favoris ;
- Planifier vos rencontres d'affaires ;
- Préparer la documentation nécessaire.

Pendant les évènements :

- Identifier et rencontrer facilement vos partenaires favoris ;
- Réseauter efficacement et de façon stratégique ;

Après les évènements :

- Faire les suivis et confirmer les liens d'affaires ;
- Valider et évaluer vos opportunités d'affaires.

Les réseaux de compétences : ateliers d'échanges et de codéveloppement

La dynamique interentreprises dans les réseaux de compétences, les ateliers d'échanges, se caractérise par une relation de confiance et une volonté de partager les bonnes pratiques d'affaires. Pour maximiser les résultats dans ce genre d'activité de codéveloppement, les partenaires doivent au préalable remplir un formulaire de participation sur notre site Internet (www.reseautage.com) afin de bien identifier leurs défis de même que leurs objectifs, programmes, méthodes, tâches et actions qu'ils veulent améliorer et mettre en application dans leur entreprise.

Lors des ateliers, les participants vont échanger avec les employés d'autres organisations afin de trouver des idées et des solutions pour améliorer leur entreprise. Ces ateliers d'échanges visent à répondre aux différents besoins des entreprises et permettent aux employés d'améliorer leurs compétences et d'obtenir de belles réalisations professionnelles. Cette collaboration d'affaires maximise le potentiel des employés et donne des résultats concrets pour les entreprises.

(Mentorat suggéré par l'équipe de WIN Réseau mondial des industries inc.)

Le mentorat de WIN Réseau mondial des industries inc. s'assure que les participants discutent de leurs projets et des processus utilisés dans leur entreprise. Ainsi, l'entraide se réalise par une circulation précieuse d'informations de ce qui se fait ailleurs et ce réseau permet d'apprendre des méthodes de travail différentes et plus efficaces des autres organisations.

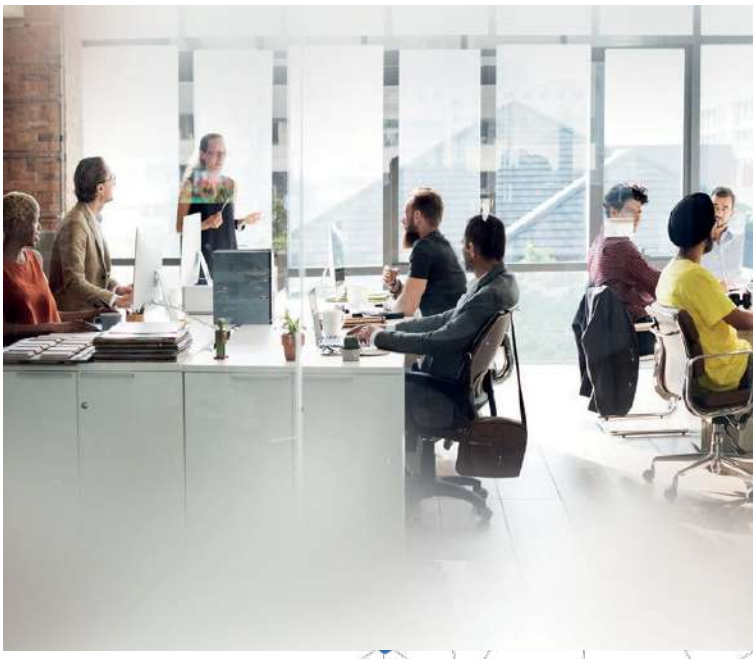
Entre les activités de développement, les participants doivent expérimenter dans leur milieu de travail les nouvelles connaissances apprises par le partage des expériences des autres participants. Les traces de ce développement sont essentielles, alors le participant note les informations dans ses outils disponibles sur notre plateforme au www.reseautage.com, des outils de gestion complémentaires à ce réseau d'entreprises.

Le réseautage d'entraide facilite le partage des expérimentations, des difficultés rencontrées et des succès obtenus entre les entreprises avec un accompagnement professionnel et des outils novateurs de WIN Réseau mondial des industries inc.

CCBDC Chambre de commerce et d'industrie Baie-des-Chaleurs

Les réseaux de compétences : séminaires d'entraide

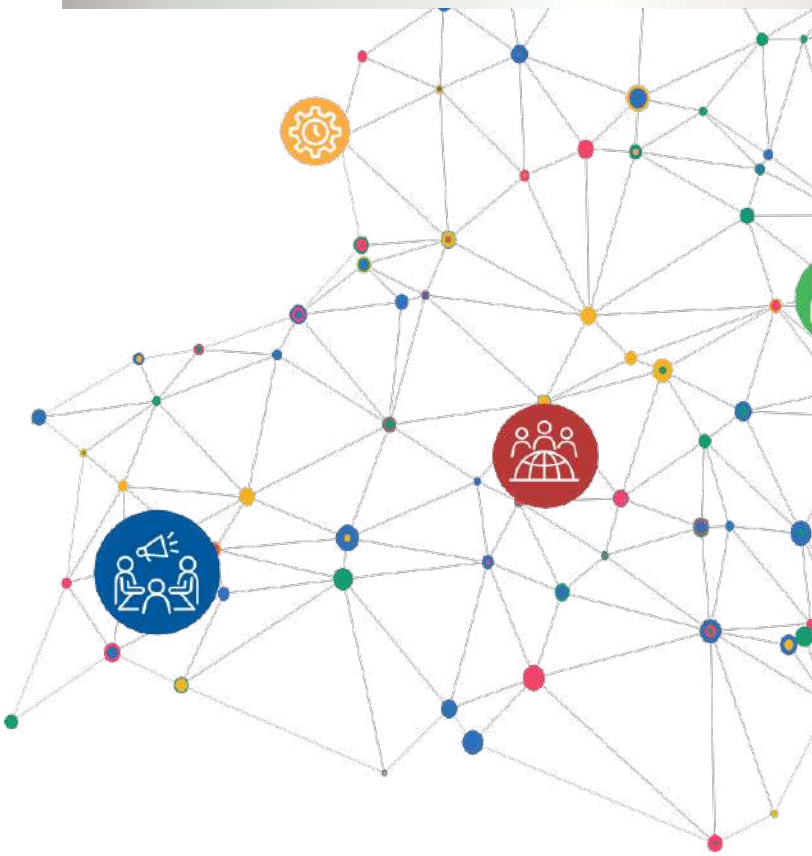
Les séminaires d'entraide (codéveloppement), aident à établir le lien de confiance pour améliorer les compétences professionnelles du personnel entre les entreprises. Ce développement interentreprises exige implicitement un climat de solidarité pour assurer des résultats optimaux de part et d'autre. Il faut que la relation soit gagnante-gagnante entre les entreprises. Pour maximiser leur potentiel et obtenir de bons résultats, les partenaires se préparent avant, pendant et entre les rencontres afin de favoriser l'entraide et ainsi améliorer leur entreprise et leurs compétences professionnelles.



Avec l'utilisation des méthodes et des outils de WIN Réseau mondial des industries inc., il est possible de maintenir cette synergie en poursuivant les discussions avec les autres participants du réseau pour permettre à vos employés d'accroître leurs compétences en entreprise par le réseautage.

WIN Réseau mondial des industries inc. anime des Réseaux de compétences

Les Réseaux de compétences d'échange et d'entraide permettent non seulement des économies d'échelle au niveau financier, mais elles offrent également un grand potentiel d'acquisition de connaissances générées par la présence d'entreprises diverses ayant des points de vue différents et qui partagent leurs meilleures pratiques d'affaires entre elles.



WIN Réseau mondial des industries inc. offre des services de mentorat, de formation, d'évaluation (les Profils de compétences leader, équipe et organisation et le Sélectionneur) pour les employés, les chefs d'équipe, les gestionnaires, les responsables en ressources humaines, les dirigeants et les propriétaires de chacune des entreprises membres de la **CCIBDC.**

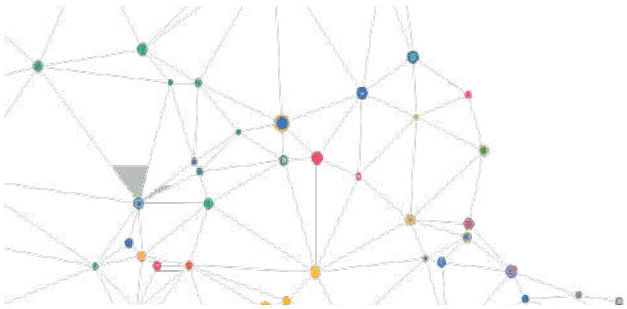
Présentation du projet

Ce projet a pour but de développer des activités de réseautage : la Bourse de réseautage, des ateliers d'échange et des séminaires d'entraide (séminaires de codéveloppement) au sein des entreprises de la **CCIBDC** pour leurs membres, leurs dirigeants et leurs employés. Ce nouveau projet démontre que le réseautage est une nouvelle forme d'activités appliquées, de formation en action (formaction), de réification des rapports économiques et de développement de méthodes collaboratives entre les entreprises de différents secteurs d'activité. Toutes ces pratiques visent le soutien des liens d'affaires et l'amélioration des compétences entre les membres et les entreprises de leur territoire.

Ce projet développe des compétences « diagonales », l'acquisition de compétences par le dialogue, et des compétences collectives qui métamorphosent les organisations. De ce fait, Win Réseau mondial des industries inc. a observé le fonctionnement de différents réseaux comme les grappes industrielles, les clubs de dirigeants d'entreprises, les districts industriels italiens, les réseaux d'alliances, les «keiretsu» japonais et les b-web pour développer les réseaux de compétences. L'entreprise a élargi ses champs de connaissances sur les réseaux d'entreprises afin de bien cerner les méthodes de mise en commun des compétences.

Ce projet permet de développer des outils pour faciliter le travail d'équipe interentreprises, pour obtenir et mettre en action de nouvelles compétences et pour évaluer l'acquisition de ces dites compétences. Ainsi, les notions de travail d'équipe et de compétences collectives interentreprises sont très importantes pour le réseautage. Cela permet de « réunir les connaissances, les compétences, les expériences et les points de vue de plusieurs personnes afin de prendre de bonnes décisions et d'apporter des solutions[1] ».

En ce sens, avoir accès aux activités de réseautage et au réseau des entreprises de la **CCIBDC** permet d'avoir le soutien d'expertises spécifiques sur des défis et ainsi découvrir des manières de faire ou des « approches efficaces ayant déjà fait leurs preuves ailleurs et pouvoir les adapter au contexte de leurs réalités respectives pour atteindre l'efficience[2] ».



1 Scholtes P, Joiner B, Streibel B et Lalanne J. Réussir en équipe : Manuel du membre de l'équipe, Éditeur actualisation 4e trimestre 2002.

2 http://www.refips.org/4es_rencontres/plenieres_14.htm

Coûts pour les entreprises participantes

Prix pour les ateliers (1 séance de 4 heures) :

Nombre d'ateliers	Nombre d'employés	Coûts réguliers	Rabais	Coûts totaux	Coûts
1	1	300 $	0 $	300 $	300 $
1	2	600 $	50 $	550 $	275 $
1	3	900 $	150 $	750 $	250 $
5	1	1 500 $	200 $	1 300 $	260 $
5	2	3 000 $	600 $	2 400 $	240 $
5	3	4 500 $	1 200 $	3 300 $	220 $
10	1	3 000 $	500 $	2 500 $	250 $
10	2	6 000 $	1 500 $	4 500 $	225 $
10	3	9 000 $	3 000 $	6 000 $	200 $

Prix pour les séminaires (2 séances de 4 heures) :

Nombre de séminaires	Nombre d'employés	Coûts réguliers	Rabais	Coûts totaux	Coûts unitaires
1	1	400 $	0 $	400 $	400 $
1	2	800 $	50 $	750 $	375 $
1	3	1 200 $	150 $	1050 $	350 $
5	1	2 000 $	200 $	1 800 $	360 $
5	2	4 000 $	600 $	3 400 $	340 $
5	3	6 000 $	1 200 $	4 800 $	320 $
10	1	4 000 $	500 $	3 500 $	350 $
10	2	8 000 $	1 500 $	6 500 $	325 $
10	3	12 000 $	3 000 $	9 000 $	300 $

Mentorat sur mesure offert

Mentorat	20 h	40 h	60 h
Coûts	225 $/h	200 $/h	175 $

Expérience de WIN Réseau mondial des industries inc. et de Martin Clark

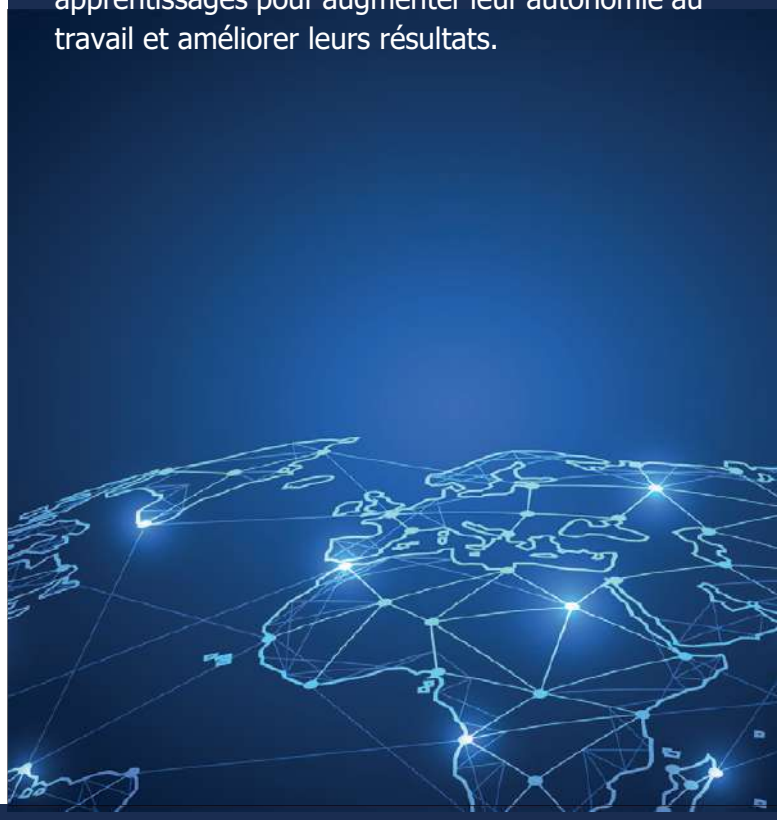
Fondé en 1998 par Martin Clark, WIN Réseau mondial des industries inc. offre des services de mentorat, de formation et d'évaluation en développement organisationnel par la mise en réseau des compétences des gens engagés dans une démarche de réseautage.

WIN Réseau mondial des industries inc. et Martin Clark possèdent un réseau professionnel de plus de 22 000 contacts. Ayant plusieurs activités de réseautage et des milliers d'heures de services professionnels à son actif, l'entreprise de Martin Clark se distingue au chapitre de l'amélioration des compétences des individus dans diverses organisations. Les activités de WIN Réseau mondial des industries inc. et ses services professionnels offerts ciblent le personnel de la direction, la gestion, la production, la comptabilité et la vente.

WIN Réseau mondial des industries inc. et Martin Clark ont réalisé une quarantaine de missions économiques sur le réseautage en Europe : Angleterre (3), Allemagne (4), Belgique (6), Hollande (2) Luxembourg (2), Italie (3), Autriche, Suisse (2) et France (17). WIN Réseau mondial des industries inc. et Martin Clark ont collaboré étroitement avec plus de 600 entreprises et organismes au Québec et en Europe, notamment le Centre de ressources humaines du Canada (CRHC) de Laval et de Québec durant 5 ans à titre de promoteur ainsi que le Tremplin pour l'Emploi inc. (OBNL), en mettant en réseau des jeunes de 18 à 30 ans pour les aider à trouver un emploi, qu'ils s'entraident et s'enracinent dans leur travail.

WIN Réseau mondial des industries inc. met en réseau des chefs d'entreprise et leurs employés afin de les animer ou de les former selon une méthode d'apprentissage interentreprises. Cette méthode facilite le transfert des compétences théoriques vers la pratique. Les individus, participant à des activités de réseautage, doivent expérimenter leurs apprentissages et revenir ensuite en mentionnant les résultats obtenus dans la pratique. Cette expérience concrète devient un sujet de discussion pour une rencontre ultérieure.

WIN Réseau mondial des industries inc. anime des activités, donne de la formation interentreprises et enseigne selon sa méthode de formation en action (formaction) pour relever les défis des individus, des départements et des organisations tout en clarifiant et en traitant les échanges d'information entre eux et leurs partenaires. La méthode consiste à mettre en pratique les apprentissages pour augmenter leur autonomie au travail et améliorer leurs résultats.



WIN Réseau mondial des industries inc. est passé maître de la mise en réseau de compétences pour les activités de réseautage et cela permet aux partenaires de tirer avantage des liens avec les autres entreprises afin d'économiser et de trouver les meilleures solutions adaptées à leurs affaires. WIN Réseau mondial des industries inc. met à leur disposition des professionnels compétents pouvant répondre à leurs besoins selon les exigences de leur organisation. WIN Réseau mondial des industries inc. aide à acquérir le savoir nécessaire pour améliorer les compétences du personnel de chaque entreprise avec son réseau des partenaires : **www.reseautage.com.**

WIN

RÉSEAU MONDIAL DES INDUSTRIES INC.
WORLD INDUSTRIES NETWORK INC.

50, rue Saint-Charles Ouest, bureau 100
Longueuil (Québec) J4H 1C6
T. 514.831.8432 • mclark@reseautage.com

© 1998-2022 WIN Réseau mondial des industries.
TOUS DROITS RÉSERVÉS.

Profils de compétences
Outils de formation
Réseautage